

JS Tainio Ay



JS Tainio Ay on ensi kesänä toiminut kymmenen vuotta. Aluksi yritys toimi kaksi vuotta Eurajoella K-Market Isojuha -nimisessä kaupassa ja kesäkuun alussa tulee täyteen kahdeksan vuotta Säkylässä. Siitä viime marraskuuhun asti yritys toimi K-Supermarket Huovintorissa ja nyt uudessa K-Supermarket Säkylässä. Yrityksen omistavat Jussi ja Satu Tainio ja se on yhteistyösopimuksessa Keskon kanssa. Kun yritys muutti viime marraskuussa uusiin tiloihin Säkyllän uudelle liikealueelle, ratkaisevaa oli se, että vanhoilla tiloilla ja parkkipaikoilla yrityksen kehittyminen ja kasvaminen olisi ollut melko mahdotonta. Tämä oli ainoa tapa tehdä uutta tulevaisuutta yritykselle. Vanhat tilat kävivät liian vanhanaikaisiksi ja uusilla tiloilla on paljon uusia mahdollisuuksia kehittää yritystä. Laajennus antoi myös lisää energiaa itse yrittäjille. Jos kunta tekee näin aktiivisesti uutta tilaa yrityksille, on yritysten pakko olla mukana, Tainio toteaa. Yritys on vaihtamassa huhtikuussa yritysmuotoa, jolloin siitä tulee Tainiodeli Oy. Yrityksen ydinaluetta ovat ruuan ja pienen käyttötavaran myynti. Muuta liiketoimintaa ei tällä hetkellä

ole, vaikka Jussi mainitsee, että sitä toki voisi olla, jos he niin haluaisivat.

Yrittäjäksi ryhtyminen on Jussi Tainion mielestä luonnekysymys. Hän ei ole ollut koulusta valmistumisen jälkeen päivääkään työttömänä, vaan on aina ollut töissä. Hän halusi itsenäistä tekemistä, mitä yrittäjyys todellakin on. Toki mahdollisuus parempaan ansaitsemiseen kannustaa, mutta onhan yrittäjillä yrittäjien riskit: voi siitä tulla komea konkurssikin. Tärkeimpänä asiana Tainio mainitsee sen, että yrittäjällä on tavallaan narut omissa käsissä, eli voi päättää omista töistään ja lomistaan. Sellainen elämäntapa oli asia, joka kiinnosti häntä. Alan valintaan vaikutti varmasti se, että hän on ollut lapsesta asti kesätöissä kaupassa ja sen seurauksena hän jotenkin vain ajautui alalle.

Yritysmuodon valintaan vaikutti avoimen yhtiön helppous. Avoin yhtiö on ehkä helpoin mahdollinen tapa järjestää kahden henkilön yritys niin, että nämä kaksi omistajaa ovat tasavertaisia yhtiömiehiä. Se ei myöskään vaadi kovin suurta byrokratiaa pyöriäkseen eli esimerkiksi kirjanpitoasiat ovat melko yksinkertaisia verrattuna esimerkiksi osakeyhtiöön. Aloittelevana yrittäjänä kun ei ole tietoa kaikesta, kuten kirjanpidosta ja verotuksesta, avoimessa yhtiössä on aika paljon vähemmän opiskelemista kuin osakeyhtiössä. Toisaalta kun yritys kasvaa tarpeeksi suureksi, osakeyhtiössäkin on omat paremmat puolensa ja siksi Tainiot siis vaihtavatkin yritysmuotonsa osakeyhtiöksi.

Yrittäjyyden riskinä on Tainion mukaan omaisuuden menetys. Jos he tekisivät konkurssin, mukana olisi kaikki henkilökohtainen omaisuus eli kaikki

on aina pelissä. Tukiverkot esimerkiksi konkurssin varalta ovat myös aika ohuet ja konkurssista lähtevät autot ja talot, toisin kuin jos palkansaaja jää työttömäksi.

Tulevaisuudensuunnitelmina Tainio kertoo menestymisen yrittäjänä. Suurimmat yrityksen tavoitteet liittyvät siihen, että yritystoiminta pysyisi vakiintuneena ja vakaana toimintana. Tainion omat suurimmat tavoitteet kuitenkin liittyvät yksityiselämään. Toiveena olisi, ettei häntä tarvittaisi ehkä enää niin paljon yrityksen pyörimisessä kuin tällä hetkellä ja hän pystyisi viettämään vähän enemmän vapaa-aikaa ja pitämään lomaakin.

Yrittäjän tyypillistä työpäivää ei Tainion mukaan ole olemassa. Työpäivät ovat todella erilaisia ja tilanteet tulevat varsinkin tällaisella alalla todella nopeasti. Myös työpäivän pituudet vaihtelevat. Joskus voi pitää





jopa vapaapäivän kun taas toisinaan Tainio on töissä iltaan asti. Työpäivät menevät töiden mukaan ja silloin kun tarvitaan, täytyy olla paikalla. Tämä ohjaa myös aika paljon omaa aikaa yrityksen ulkopuolella.

Paras puoli yrittäjyydessä on se, että voi vaikuttaa siihen, mitä yrityksessä tapahtuu ja mitä itse tekee, Tainio sanoo.

Kaikki on itsestä kiinni. Jos uudistukset ovat onnistuneita, se

palkitsee ja työ tuntuu mukavalta. Huono puoli on se, että yrityksessä on paljon kiinni. Yrittäjyys on 24/7 työtä: vaikei aina olisi paikallakaan, silti on aina tavoitettavissa puhelimen tai sähköpostin kautta. Jos on ajatellut pitää viikonlopun vapaata ja tuleekin jotain akuuttia, jäävät lomat aina siihen. Vaikka pystyisi hallitsemaan omaa työtään, ei silti voi aina hallita sitä mitä yrityksessä tapahtuu. Lomien merkitys jaksamisessa korostuu eikä kukaan huolehdi yrittäjän jaksamisesta.

Jos Tainio ei olisi yrittäjä, hän olisi varmaankin ruokakaupassa töissä, toivottavasti esimerkiksi myymäläpäällikkönä tai lihamestarina. Ne olisivat olleet Tainiolle melko luonnollinen uravalinta myös kaupallisen koulutuksen myötä.